



Commercial(e) BTP en alternance (H/F)

Acteur majeur sur le marché du Second Œuvre, le Groupe Burnel est à la recherche de son (sa) nouveau(elle) alternant/apprenti commercial en BTP. Grâce à ses filiales (Perrin et CCM), notre groupe s'affirme en tant qu'expert en travaux de menuiserie/agencement depuis 1968 en assurant à ses clients des prestations globales. Nos 5 agences, toujours plus innovantes, chacune réparties dans l'Est et l'Ouest de la France proposent des prestations sur-mesure allant de la conception à la réalisation des projets de ses clients.

Vos missions :

Sous la responsabilité du dirigeant et du responsable marketing, vous aurez en charge de :

- Développer votre portefeuille clients professionnels par une démarche de prospection structurée
- Fidéliser la clientèle existante.
- Comprendre et de prendre en charge le besoin de votre client,
- Proposer des solutions adaptées
- négociation sur le plan technique, commercial et financier
- Gérer une part de la satisfaction client par le développement de recommandations

A la fois présent au sein de notre service marketing et commercial et sur le terrain, votre rôle principal consiste donc à animer l'ensemble de votre réseau client.

Profil recherché :

- Vous allez intégrer une formation commerciale de bac+2 à bac +5
- Vous justifier d'une première expérience dans la vente dans le secteur du BTP
- Vous êtes autonome, rigoureux, curieux et motivé.

Pour postuler, transmettez-nous votre CV à jour, votre lettre de motivation et rapports de projets / stages à l'adresse suivante :

recrutement-info@groupeburnel.com

REJOIGNEZ-NOUS !

